

Nova razina fleksibilnosti

PRISUSTVOVALI SMO DEMONSTRACIJSKOJ PREZENTACIJI KORPE DROBILICE TALIJANSKOG PROIZVOĐAČA MB, KOJU JE KOMPANIJA ORGANIZIRALA U SLOVENIJI ZAJEDNO SA SVOJIM EKSKLUZIVNIM ZASTUPNIKOM I JEDNIM OD ZADOVOLJNIH KUPACA. UJEDNO VAM PRENOSIMO I NJIHOVA ISKUSTVA TE MIŠLJENJA

MB S.p.A. je talijanski proizvođač iz mjesta Fara Vicentino, s tradicijom duljom od 60 godina u segmentu proizvodnje strojeva za drobljenje i sijanje mineralnih sirovina. Međutim, ova je obiteljska kompanija najveći trag u razvoju tehnologija drobljenja ostavila u posljednjem desetljeću i pol, nakon što je 2001. prva u svijetu konstruirala i proizvela korpu drobilicu. Pri tom su patentirali mnoga tehnička rješenja koja su postavila standarde u ovom segmentu i osigurala kompaniji globalnu tržišnu dominaciju. Uređaj funkcionira na principu čeljusne drobilice, a postavlja se kao lako izmjenjivi priključak s hidrauličkim pogonom na rovokopače i utovarivače raznih veličina. Korpa drobilica predstavlja sjajan kompromis između fleksibilnosti i mobilnosti radnog priključka te performansi i produktivnosti tradicionalne velike mobilne drobilice. Proizvodni program obuhvaća 12 modela različitih karakteristika, koji zadovoljavaju široki raspon potreba u raznim aktivnostima - od rušenja i reciklaže građevinskog otpada, preko iskopa te primjene u kamenolomima i rudnicima, do radova u cestogradnji i polaganju cjevovoda. Na sve to se logično nastavlja program korpi za prosijavanje, kojeg trenutno čine četiri modela, te program grajfera za manipulaciju materijalom, ta-

kođer sa četiri modela. Potpuno zaokruženi tehnološki proces, od istraživanja i konstrukcije do proizvodnje i prodaje, objedinjen je na jednoj lokaciji, na 180.000 m² uz apsolutnu kontrolu čitavog lanca opskrbe. Kroz mrežu od šest međunarodnih predstavništva, MB proizvodi su prisutni na preko 150 svjetskih tržišta, od Europe i SAD-a do Indije, Kine i Japana.

Slovenska iskustva s MB proizvodima

Sredinom ožujka prisustvovali smo demonstracijskoj prezentaciji korpe drobilice u susjednoj Sloveniji, u mjestu Podskrajnik kod Cerknice, koju je kompanija MB organizirala u suradnji sa svojim ekskluzivnim zastupnikom, tvrtkom Mamut servis iz Ljubljane, i jednim od zadovoljnih kupaca i korisnika - tvrtkom Gašper plan iz Begunja pri Cerknici. To je ujedno bila i prilika za druženje postojećih i potencijalnih novih korisnika, te razmjenu iskustava i mišljenja. Ali, naravno, i za upoznavanje ove specifične tehnologije i njenih mogućnosti iz prve ruke. Denis Meden, vlasnik tvrtke Gašper plan, objasnio nam je svoje razloge za investiciju i iznio dosadašnja praktična iskustva dok je spretno baratao MB priključcima na demonstracijskom radilištu.



Korpa drobilica MB BF 90.3 radi na principu čeljusne drobilice



Korpa za prosijavanje MB-S18 s rotacionim bubnjem

Model BF 90.3 namijenjen je rovokopačima radne mase iznad 20 tona. Masa samog priključka iznosi 3,5 tona



Denis Meden, vlasnik tvrtke Gašper plan jedan je od zadovoljnih korisnika MB priključaka

Opišite nam ukratko svoju tvrtku, kojim se sve djelatnostima bavite i kakve usluge pružate te kakvim strojnim parkom raspolažete?

Djelatnosti na području niskogradnje i zimske službe u široj okolici Cerknice pokrenuli smo 2007. u obliku obrta Denis Meden s.p., da bi se 2014. preoblikovali u d.o.o. pod nazivom Gašper plan, tvrtku koja trenutno ima četiri zaposlenika. Uspješno obavljamo radove na izgradnji kanalizacijskih i vodovodnih mreža, na iskopima, rušenju objekata, održavanju šumskih puteva, uređenju i oblikovanju okoliša te poslove u zimskoj službi. Uključeni smo i u realizaciju većih građevinskih projekata, kao podizvođači i partneri renomiranih kompanija iz ovog sektora. Što se strojnog i voznog parka tiče, njegov razvoj je bio uvjetovan potrebama naših klijenata, pa se iz godine u godinu širio povećavajući uspješnost i konkurentnost našeg poduzeća. Trenutno ga čine rovokopač gusjeničar Volvo 210, kombinirka JCB 4CX, korpa drobilica MB BF 90.3 i korpa za prosijavanje MB S18, te kamion Volvo F12 i različita laka građevinska mehanizacija i oprema.

Kako ste doznali za marku MB i njihova rješenja?

Dosta smo radili na poslovima rušenja objekata, a nismo imali vlastitu drobilicu za reciklažu građevinskog otpada. Stoga smo ga morali odvoziti na kilometrima udaljene deponije i još k tome plaćati za njegovo preuzimanje. S druge strane, financijska sredstva smo trošili i za kupovinu tampona, kojeg je često trebalo dovesti na ista gradilišta. To nam je, naravno, povećavalo troškove poslovanja i produljivalo rokove dovršetka radova. U potrazi za optimalnim rješenjem došli smo u kontakt s Lovrom Škerjancom iz tvrtke Mamut servis, koji nam je prezentirao korpu drobilicu MB BF 90.3 prikladnu za naš rovokopač Volvo 210.



Kapacitet ovog modela iznosi 0,9 m³. Kapacitet drobljenja se kreće od 12 do 40 m³/h, ovisno o željenoj granulaciji agregata

Što je prevagnulo u odluci za kupnju korpice drobilice?

Iako smo u početku bili skeptični i oklijevali smo s odlukom, sve kalkulacije koje smo napravili ukazivale su da bi to trebala biti dobra investicija. Nova korpa je na svom prvom radnom zadatku usitnila oko 200 m³ materijala i impresionirala nas je performansama i učinkom.

Sigurno ste razmišljali i o tradicionalnim rješenjima za drobljenje. Kako su vam se ona činila u usporedbi s korpom drobilicom?

Naravno, razmišljali smo i tradicionalnim drobilicama, ali s obzirom na naše specifične potrebe, korpa kao priključak rovokopaču činila se boljim rješenjem. Kao prvo, na gradilištima smo često suočeni s nedostatkom prostora, a korpu je neusporedivo jednostavnije transportirati s jedne lokacije na drugu. Prema potrebi, brzo je možemo zamijeniti s klasičnom korpom za kopanje, ili hidrauličkim čekićem, kao i korpom za prosijavanje. Ovako moramo dopremiti samo rovokopač na gradilište, a da imamo drobilicu, trebalo bi odraditi još jednu vožnju kamionom i labudicom. Ovako je u pogonu samo jedan dizelski motor, a da imamo drobilicu, istovremeno bi radila dva motora, što bi u konačnici značilo i viši trošak goriva. I konačno, potreban je manji angažman radne snage na gradilištu, što nam je bitno s obzirom da nas ima četvero zaposlenih i moramo voditi računa o produktivnosti.

Kakve materijale pretežno obrađujete korpom drobilicom i u kojim količinama?

S obzirom da je najčešće koristimo pri rušenju objekata i obradi građevinskog otpada, radi se o betonu, opeki, kamenu, asfaltu, itd. Međutim, ponekad s njom drobimo i iskopni materijal, stijene i riječni šljunak. Ukupno smo preradili oko 8.000 m³ materijala, uz prosjek od 200 m³/dan. Dnevni rekord nam je bio 360 m³ uz čeljust drobilice otvorenu na 8 cm. Drobili smo riječni šljunak.

Jeste li u eksploataciji osjetili još neke prednosti MB uređaja za drobljenje i sijanje?

Prilikom iskopa, materijal se može najprije prosijati, a potom se onaj krupniji dio može izdrobiti u željenu frakciju, čime se osjetno ubrzava rad. Vjerujemo da će se ovi priključci dobro pokazati i u budućim projektima izgradnje vodovoda i kanalizacije, na teško dostupnim dijelovima trase gdje je gotovo nemoguće kamionima dovesti zasipni materijal za cijevi. Tako da planiramo iskopani materijal na licu mjesta prosijavati i prema potrebi drobiti, te ugraditi nazad u kanale.

Možete li reći kolike ste uštede ostvarili do sada?

To je dosta složena računica zbog mnogih indirektnih učinaka, ali dovoljno je istaknuti jedan primjer - mogućnost korištenja materijala raspoloživih na samom gradilištu. Dakle, govorimo samo o indirektnim uštedama na troškovima odvoza jednog i dovoza drugog materijala.

Kakva su vaša iskustva s MB uređajima po pitanju rukovanja i održavanja?

Mogu reći da su ovi uređaji vrlo jednostavni i za korištenje i za održavanje. Recimo, granulaciju drobljenog materijala možemo promijeniti u rasponu između 2 i 13 cm u svega 15-ak minuta, dodavanjem ili oduzimanjem podložnih ploča. Kod korpe za prosijavanje u roku 30 minuta možemo zamijeniti segmente, čiji se otvori mreže kreću u rasponu od 2 do 10 cm. Redovno održavanje se svodi na podmazivanje preko lako dostupnih mazalica.

I na kraju, kakva je vaša generalna ocjena investicije u korpu drobilicu i korpu za prosijavanje?

Investicija se definitivno pokazala opravdanom, jer smo unaprijedili produktivnost našeg malog tima i na taj način povećali ukupni opseg izvršenih radova te našu konkurentnost. Upravo smo po ovim priključcima postali prepoznatljiviji kod naših poslovnih partnera, i možemo konstatirati da su nam ti priključci osigurali i neke dodatne poslove. ■



Standardizirane mehaničke i hidrauličke veze priključaka osiguravaju njihovu brzu i jednostavnu izmjenu





Regionalna menadžerica **Veronica Guerra**, predstavila je kompaniju i upoznala nas s aktivnostima u Sloveniji i Hrvatskoj, te očekivanjima od tih tržišta.

U kolikoj ste mjeri zadovoljni reakcijama tržišta u Sloveniji i Hrvatskoj, i koji modeli priključaka pobuđuju najveći interes kupaca?

V. Guerra: U Sloveniji smo već postigli zapažene rezultate u prodaji, a najtraženiji modeli priključaka su korpa drobilica BF90.3 i rotaciono sito MB-S18. Ovom smo prilikom demonstrirali upravo te modele u radu. Zadovoljni smo i interesom kamenoloma i rudnika za modelom drobilice BF 135, namijenjene rovokopačima radne mase iznad 43 tone. U Hrvatskoj još nismo uložili vrijeme i potrebne napore za otvaranje ovog tržišnog segmenta, ali to nam je jedan od prioriteta u sljedećim tjednima. U intenzivnoj smo potrazi za zastupnikom koji će biti zainteresiran za obradu tržišta i organizaciju ovakvih demonstracijskih prezentacija potencijalnim kupcima iz Hrvatske.

Kakve rezultate očekujete od ova dva tržišta?

V. Guerra: U ovoj bi godini bili zadovoljni s 20 prodanih jedinica. U suradnji s tvrtkom Mamut servis već provodimo četverogodišnji projekt otvaranja slovenskog tržišta i početni rezultati su obećavajući. Vjerujemo da i hrvatsko tržište pruža potencijal u skladu s našim očekivanjima. ■

Mamut servis

Lovro Škerjanc iz tvrtke Mamut servis, ekskluzivnog zastupnika za Sloveniju, predstavio je poslovna očekivanja u plasmanu i prodaju MB proizvodnog programa.

Mamut servis je poznat u građevinskom sektoru na domaćem tržištu, ali i tržištima regije, po bogatom asortimanu strojeva i opreme renomiranih marki MB, Ditch Witch, Hammerhead, Kennametal, Baroid, GF Gordini, Simex, Jakob Thaler, Willibald, Negri, FSI Stump Grinders, Lehner i Loadtronic. Uz to, tvrtka pruža i usluge stručnog savjetovanja te servisiranja građevinske mehanizacije i prodaje rezervnih dijelova.

Kako je započela suradnja Mamut servisa s kompanijom MB?

L. Škerjanc: Obradujući tržište u potrazi za korpom drobilicom, koju smo ciljano tražili za jednog kupca, uspostavili smo obećavajuće kontakte s kompanijom MB i na kraju smo uspješno realizirali taj posao. Riječ je bila o korpi MB 90.3, koja je i dan danas, nakon preko 8.000 m³ prerađenog iskopa, građevinskog otpada, granita i riječnog šljunka još uvijek u vrlo dobrom funkcionalnom stanju. Suradnja s MB-om je nastavljena i na naše, ali i na zadovoljstvo naših kupaca, koji su počeli prepoznavati ovaj tržišni segment i mogućnosti ušteda koje im on pruža. S ovim priključcima rovokopač postaje iznimno učinkovita drobilica/sijačica koja štedi i vrijeme i novac.

Po čemu se u tom tržišnom segmentu ističe marka MB?

L. Škerjanc: Po robusnoj konstrukciji i primjeni najkvalitetnijih materijala, ali prvenstveno po svom patentiranom načinu drobljenja. Treba napomenuti da MB uvjerljivo dominira ovim tržištem, jer njihovi uređaji ili patentirani princip rada primjenjen od strane drugih proizvođača čine čak 95% tržišta korpi drobilica. MB se također ističe i po dostupnosti rezervnih dijelova te odličnoj tehničkoj podršci kupcima.

Što za vašu tvrtku znači ekskluzivno zastupstvo MB-a za Sloveniju?

L. Škerjanc: Ovaj program odlično nadopunjava naš bogati asortiman proizvoda i usluga te nam pomaže da zaokružimo svoju ponudu. To i našim kupcima ide na ruku, jer na jednom mjestu mogu obaviti više posla i jednim potezom riješiti više problema.

Možete li navesti nekoliko pozitivnih iskustava vaših kupaca s MB proizvodima?

L. Škerjanc: Naravno, kvalitetu izrade potvrđuje iskustvo jednog kupca koji redovito drobi izuzetno tvrd granit i mramor, a još uvijek, nakon tisuća kubika obrađenog materijala, ima originalni remen i čeljusti. Također, pozitivna su iskustva kombiniranja korpe za sijanje s korpom drobilicom. Prethodno sijanje i izdvajanje pijeska od krupnog kamena znatno ubrzava rad i povećava produktivnost. Vrlo su pozitivna iskustva iz primjene ovih priključaka i u gradnji vodovoda i kanalizacije, jer se smanjuje potreba za transportom. Umjesto da doprema materijal iz kamenoloma, izvođač na licu mjesta drobi iskopanu stijenu, dok sijanjem iskopanog materijala odmah priprema posteljicu za polaganje cijevi.

Kakva su vaša očekivanja u budućnosti po pitanju ovog tržišnog segmenta?

L. Škerjanc: S obzirom na sve veći interes što ga kupci iskazuju za ovakvom tehnologijom, očekujemo i porast narudžbi. Nudimo široki spektar modela prikladnih za rovokopače i utovarivače različitih veličina, tako da možemo naći optimalno rješenje za specifične potrebe svakog kupca. Bilo koji rezervni dio može se osigurati u najkraćem roku. Čak i ako ga nemamo na zalih, Fara Vicentino je od Ljubljane udaljena svega 300 kilometara. A tehničku podršku pružamo i izvan redovnog radnog vremena. ■