

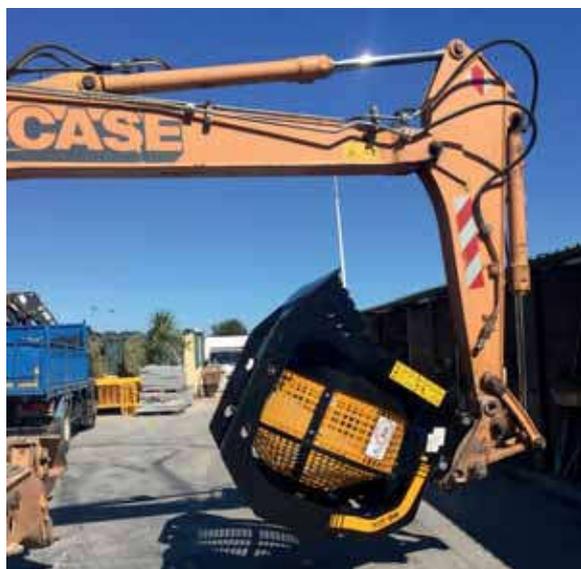
Entrevista/ **Pedro Espinosa Pacheco**, Gerente de Expamar Obras Públicas

“Calidad de los equipos y excelente servicio, las ventajas competitivas de MB Crusher”

Expamar Obras Públicas, ubicada en Guardamar de Segura en Alicante, lleva muchos años inmersa en el sector de obras públicas y reciclaje. A pesar de la crisis habida en ambos sectores durante los últimos años, la compañía alicantina no sólo ha logrado subsistir, si no que ha invertido en nuevos equipos, sobre todo en equipos de la compañía italiana MB Crusher: cribadoras y machacadora trituradora.

¿Cuándo inició sus actividades en este sector del tratamiento de áridos?

En el tratamiento de áridos como tal, somos relativamente jóvenes. La primera cuchara cribadora para reutilización de materiales de excavación en la propia obra, la adquirimos hace ya siete años. Fue de las primeras en nuestra zona de actuación y donde más la hemos aplicado, con los mejores resultados, ha sido en el cribado con diferentes



mallas para tapado de canalizaciones de tubos. De igual modo, la limpieza de playas de arenas contaminadas con escombros de obras es otro ámbito en el que el rendimiento es superior a otros sistemas de limpieza.

¿Qué parque de maquinaria dispone en la actualidad?

En la actualidad, nuestro parque de maquinaria consta de 10 máquinas desde 3 a 20 t, que pueden equiparse con todas las cucharas e implementos necesarios para realizar cualquier trabajo; de igual modo, también disponemos de 10 camiones de obra en diferentes versiones tanto con grúa como con cajas multilift para dar el mejor servicio a nuestros clientes.

¿Por qué ha centrado su flota de de equipos de trituración en MB Crusher?

He de reconocer que cuando me entregaron el primer equipo de MB Crusher, la cribadora MB-S14, me sorprendió la calidad de los materiales y el acabado que presentaba comparado con otros equipos que teníamos en nuestro parque. También me sorprendió su altísimo rendimiento, lo cual me llevó a adquirir, sin ninguna duda, la machacadora trituradora MB BF 70.2.

¿Qué ventajas competitivas encuentra en las cucharas y cribas de MB Crusher?

La primera de ellas es la calidad de los materiales que se nota nada más ver el producto. El servicio que de momento me ha atendido, tanto directamente desde la fábrica en Italia como su distribuidor en la zona de Alicante, Tecomahi, S.L., me hace estar totalmente tranquilo, ya que ante cualquier problema sé que dispondré de la atención adecuada.

¿Qué trabajos realiza habitualmente con estos equipos?

Los trabajos que realizamos son principalmente limpieza y machaqueo de los materiales de excavación o escombros



de obra, para su posterior reutilización en la propia obra o en los acopios de los que disponemos para su comercialización, con el consiguiente ahorro en transporte y canon de vertidos.

¿Cuál es el procedimiento habitual con las cucharas cribadoras de la marca italiana en este tipo de trabajos?

Si la pregunta es el tiempo que se tarda en estar produciendo, la respuesta es tan sencilla como decir que es el mismo tiempo invertido en instalar un martillo hidráulico: 10 minutos.

¿Cómo valora la actual situación del mercado por su zona de influencia?

Hemos pasado unos años de crisis realmente crudos. La poca carga de trabajo y los impagados han sido un camino duro de recorrer, pero da la impresión de que se ve el final. El ambiente en nuestra zona está cambiando, pero las empresas que hemos podido sobrevivir estos años manteniendo el nombre y nuestro personal cualificado debemos adaptarnos a las nuevas formas de trabajo, adaptando tanto el personal como nuestras herramienta a los nuevos tiempos que corren, tanto en calidad de servicios como en el reciclaje y cuidado del medio ambiente.

El servicio de atención al cliente resulta fundamental en su actividad empresarial. ¿Cómo funciona el SAT en España de MB Crusher?

Sin duda, es un punto muy importante en cualquier compra que hagamos en nuestro negocio. Desde siempre, en toda adquisición de equipos nuevos que hemos realizado se ha valorado mucho el servicio y la atención recibida desde las primeras reuniones.

Totalmente satisfecho con la entrega, montaje y asistencia para poner el equipo en marcha, incluso hemos tenido un seguimiento telefónico por parte de fábrica del funcionamiento de los equipos y la sensación de seguridad en caso de tener cualquier problema es total.

¿Piensa incorporar a su actual flota algún nuevo equipo relacionado con el tratamiento de áridos?

Por supuesto, estamos totalmente seguros que estos equipos tienen mucho futuro. Hay alguien hoy en día que crea que una excavadora puede estar sin una herramienta como el martillo hidráulico? Creo que cualquiera que sepa de movimiento de tierras me daría la razón, pues en pocos años veremos como toda excavadora dispondrá de estas herramientas tan versátiles.

Quiere añadir algo más para nuestros lectores?

Como usuario de los equipos de MB invito a los profesionales del sector de excavación y movimiento de tierras que no tengan dudas a la hora de adquirir un equipo de la marca italiana. Lo dice alguien que se subió a una excavadora en el año 1988 y creo que sé diferenciar las calidades de los equipos. ●