

كسارات MB الإيطالية الطاحنة تثبت جدارتها باقتحامها للسوق الفرنسي !



لطالما اهتمت شركة MB S.p.A. بالسوق الفرنسي وأولته اهتماماً خاصاً.. وذلك للعديد من الأسباب منها نوعية السوق المتطورة وحجمه والأسلوب الحديث للشركات الفرنسية.. كذلك ثقافة الإنفتاح الذي ينتهجها والتي تستوعب التقنيات الجديدة بسرعة. كل ذلك وأكثر جعل من «فرنسا» أنسب منفذ لبيع منتجات شركة MB التي تقوم بإنتاج منتج متخصص مثل الكسارات الطاحنة.

ومن أجل ذلك زار فريق تسويق إستطلاعي صغير من شركة MB «فرنسا» عام ٢٠٠٦ للمشاركة في معرض INTERMAT الدولي للمعدات الإنشائية ولدراسة السوق بدقة وعن قرب. وبالفعل كانت النتائج أكثر من رائعة فقد تم بيع أكثر من ١٥ وحدة مباشرة بعد هذا الحدث. وقد كان هذا القدر من الإهتمام حافز أساسى ومقنع لشركة MB لى تكون فريق عمل دائم فى «فرنسا» وقد بدأ هذا الفريق عمله عام ٢٠٠٧.. ومنذ ذلك الوقت بدأت مبيعات الشركة تزداد تدريجياً فى فرنسا. ونتيجة لهذا دُعيت شركة MB للمشاركة فى «الصالون الدولي للمخترعين» المتزامن مع معرض Genva للإختراعات.. وبالفعل حققت تلك المشاركة نجاحاً ساحقاً حيث فازت MB بالجائزة الأولى !!



وقد أثار هذا النجاح صدى هائل إنعكس على ردة فعل الصحافة الدولية.. حيث تدفق الصحفيون على جناح شركة MB فى إفتتاح معرض Bauma ٢٠٠٧ فى «ميونخ» وانبهروا بالساعات الإنتاجية الهائلة لكسارات الشركة الطاحنة.

وقد كانت تلك نقطة إنطلاق حقيقية للشركة وللفريق العمل بـ «فرنسا» حيث عاد الفريق من «ألمانيا» بالعشرات من طلبات الشراء.. وعاد بإقتناع تام بأن الإستثمارات يجب أن تتماشى مع مستوى الطلب الذى فاق أكثر التوقعات تفاؤلاً.

ومنذ ذلك الوقت وفريق العمل عضو أساسى فى جميع أحداث ومعارض صناعة البناء الفرنسية مثل Avenir Btp, Artibat, Sim and Aquibat. كما إستطاع أن يبنى روابط قوية مع التجار والمستخدمين النهائيين.

وفى غضون ما يزيد قليلاً عن العام كان فريق العمل قد باع أكثر من ١٣٠ وحدة !! محققاً زيادة حقيقية فى هذا المجال فى السوق الفرنسي.

وتصدر MB S.p.A. حالياً منتجاتها لأكثر من ١٠٠ دولة على مستوى العالم متبعة إستراتيجيات إقتصادية ومستجيبة دائماً لمتطلبات عملائها التقنية والإقتصادية. وتمشياً مع هذا النهج تنشئ الشركة وتتوسع فى شبكاتها لخدمات ما بعد البيع لزيادة وتحسين كفاءة خدماتها لعملائها.

صقر باور سيستمز فى معرض "Project Iraq-2008"



أربيل - نوفمبر ٢٠٠٨

شاركت شركة «صقر باور سيستمز» الرائدة فى مجال توليد الطاقة الكهربائية فى معرض «Project Iraq» الذى أقيم فى مدينة «أربيل» فى «كردستان-العراق» وذلك فى شهر نوفمبر ٢٠٠٨. وقد تعرف الزوار من خلال هذا المعرض على مولدات ومنتجات «صقر» الجديدة.. بالإضافة إلى تعرفهم على مختلف أنشطة وخدمات الشركة.

وقد تمحور المعرض -الذى حضره عدد كبير من الشخصيات العامة والسياسية وأصحاب المشاريع الكبرى فى العراق- حول إعادة إعمار البنى التحتية والقطاعات الأساسية فى «العراق» والتي سوف تسهم



بالتالى فى إعادة بناء نهضته وإحيائه من جديد. وجدير بالذكر أن شركة «صقر باور سيستمز» قد تأسست فى «لبنان»

عام ١٩٩٥ وأثبتت جدارتها فى مجالها لتصبح واحدة من أهم شركات «الشرق الأوسط» فى مجال توليد الطاقة وتوزيعها. وقد توسعت نشاطات الشركة على مستوى العالم لتشمل مناطق إستراتيجية عدة كـ «العراق» و«الإمارات العربية المتحدة» و«السعودية» و«قطر» و«الأردن» و«سوريا» و«مصر» و«السودان» و«نيجيريا» و«روسيا» و«ألمانيا».

يذكر أن «صقر» قد افتتحت أول فروعها فى «العراق» عام ٢٠٠٥ فى منطقة «السليمانية».. لتتبعه بعد ذلك بفرعها الجديد فى مدينة «أربيل» الذى افتتح عام ٢٠٠٧ لتلبية احتياجات السوق العراقى المتزايدة.