

Case celebra la innovación y la tradición

Con 30 equipos en exhibición, en un área de más de 3.300 m², Case será el primer punto de interés para los visitantes de la Sala 5A

Case Construction Equipment revelará revolucionarias iniciativas medioambientales y un enfoque totalmente nuevo del diseño de excavadoras para aplicaciones especiales en la feria Intermat de este año. La empresa se hará notar con sus nuevas tecnologías y equipos, continuando su rica trayectoria de liderazgo. Aunque Case se centra en el futuro, celebrará también sus 40 años en la primera línea del diseño de minicargadoras.

30 equipos expuestos

Con 30 equipos en exhibición, en un área de más de 3.300 m², Case será el primer punto de interés para los visitantes de la Sala 5A, situada en el corazón del centro de exposiciones Paris-Nord. La empresa dividirá su completa gama en equipos ligeros y pesados. Se expondrán desde las más pequeñas minicargadoras hasta la cargadora de neumáticos I221E, incluidas manipuladoras telescópicas y excavadoras de neumáticos y de cadenas. Entre los nuevos modelos se encontrará la línea de minicargadoras 400 Serie 3.

También se expondrán por primera vez las máquinas de la división Case Special Excavators (CSX). Esta división produce excavadoras con diseños de accesorios especiales, desde excavadoras de demolición de gran alcance hasta modelos de dragado de largo alcance, desde equipos para manipulación de materiales con cabinas elevadas hasta excavadoras de movimiento de tierras de excavación masiva.

Israel Celli, el recién nombrado

vicepresidente de Ventas y Marketing para la región de Europa, se reunirá con clientes y prensa de toda Europa en la mayor feria internacional de equipos de construcción del año.

Se expondrán por primera vez las máquinas de la división Case Special Excavators (CSX)

Case esbozará la nueva división regional en la estructura organizativa de la empresa, y revelará una nueva identidad de marca que consolidará la posición de la empresa como líder del sector mundial de maquinaria.

Responsabilidad social

La preocupación por el medio ambiente ocupará un primer plano en 2009, y Case demostrará de nuevo su liderazgo con una serie de innovadores conceptos que revelará en la feria. También se pondrá claramente de manifiesto el sentido de responsabilidad corporativa internacional de la empresa. Tan sólo en el último año Case ha ayudado con el suministro de equipos a la ciudad de Pirapora de Brasil en el abastecimiento de agua potable, a China en la limpieza de la nieve de las calles, a la Guardia Nacional de EE.UU. en las operaciones de limpieza tras los torna-

dos que asolaron Kansas, y a la Asociación de Huérfanos de la Policía de Estambul (Turquía) en el aumento de los fondos para los niños sin hogar. En España la empresa colabora con Intermon Oxfam, y en virtud de este vínculo contribuye económicamente durante un año con cada venta que hace de una minicargadora.

Atención prioritaria al cliente

Aunque los nuevos equipos aparecerán sin duda alguna la atención, Case y sus distribuidores ofrecerán soluciones completas a sus clientes. El stand incorporará un centro especializado de producto, en el que se explicará el suministro de repuestos originales y el catálogo de componentes para clientes, así como las ofertas de servicio de Case y de su red de distribuidores líderes en el mercado.

Algunos ejemplos son el nuevo sistema GPS Eagle Eye, una solución telemática que permite a los clientes hacer un seguimiento de su equipo en línea. Se vinculará Eagle Eye al contrato de mantenimiento Case Care para proporcionar absoluta tranquilidad a los clientes.

Case presentará también a sus clientes una gama completa de servicios financieros personalizados para los equipos de construcción Case, entre los que figuran el programa de garantía ampliada Safeguard y las soluciones de leasing a través de su división financiera CNH Capital.

Los distribuidores de Case y los clientes pueden beneficiarse tam-



Israel Celli, vicepresidente de Ventas y Marketing para Europa.

bién de programas especiales de lealtad y atractivos planes de financiación, así como de una introducción a la oferta de renovación de Case.

Case presentará también a sus clientes una gama completa de servicios financieros personalizados

Durante muchos años el stand de Case ha atraído a los visitantes no sólo por los equipos expuestos, sino también por los shows en directo que paralizan literalmente la exposición. Intermat 2009 incluirá de nuevo un espectáculo.

(Señale 66/040)

Ausa confirma su posición en el sector de la maquinaria compacta para la construcción

La empresa acudirá a Intermat para presentar dos importantes novedades: el Taurulift T276H y el dumper D250AHGA



Dumper D250AHGA, de Ausa.

Ausa asistirá a Intermat, donde realizará la presentación de dos interesantes novedades: el Taurulift T276H y el dumper D250AHGA.

La firma sigue demostrando su alta capacidad de innovación con estos lanzamientos, que podrán verse en el pabellón exterior E6 (Stand B 061).

Ausa goza del reconocimiento del mercado gracias a la calidad, versatilidad y facilidad de uso de sus vehículos, que destacan por ofrecer unas excelentes prestaciones. Algunos de ellos también serán expuestos en el stand de Ausa durante la muestra.

La nueva carretilla telescópica

Taurulift T276H incorpora como avance una capacidad de carga superior respecto a la versión anterior, ya que ofrece 2.700 kg a 6,1 metros de altura. Cuenta con un motor Turbo Diesel Kubota V3600T, transmisión hidrostática y tracción 4X4 permanente, por lo que puede superar sin dificultad cualquier obstáculo alcanzando una velocidad máxima de 24 km/h.

Como equipamiento de serie incluye: joystick con control total de movimientos cabina FOPS/ROPS homologada, 3 sistemas de giro, sistema de seguridad antivandálico, asiento ergonómico regulable en altura, cinturón de seguridad, espejo retrovisor, faro rotativo, avisador acústico de marcha atrás, toma hidráulica con enchufes rápidos, cabina abatible para su mantenimiento, sistemas de seguridad pasiva y equipo de luces de carretera y trabajo.

Opcionalmente puede configurarse con cabina semicerrada, cabina cerrada con calefacción, equipo de aire acondicionado, protector de carga, puente delantero autoblocante, ruedas tt, ruedas tt con dibujo tractor, pala

de 700 l, sistema hidráulico multitach y desplazador de horquillas; aparte de estos implementos, la máquina puede equipar cualquier implemento utilizado en mini cargadoras, gracias al sistema Multitach.

Dumper articulado D250AHGA

Otra de las esperadas novedades de Ausa es el D250AHGA, un dumper articulado de 2.500 kg de capacidad con descarga giratoria de 180° y descarga en altura hasta 1.800 m, que incrementan significativamente su productividad. Además, cuenta con una excelente maniobrabilidad para trabajar en espacios complicados gracias a su diseño compacto 4X4.

También ofrece una elevada estabilidad, potenciada por el propio sistema de elevación de tijeras, un mayor ancho de la vía de sustentación de la máquina y un contrapeso trasero formado por un monoscaco de acero.

Además, incluye un sistema de control de peso el cual limita el movimiento del sistema de elevación por encima de las 2,5 toneladas de carga para asegurar una excelente estabilidad en todas sus variables de trabajo.

Ausa también mostrará en Intermat otros equipos que han experimentado una gran acogida por parte del público, como el dumper D1000APG, la carretilla C500H, el vehículo multiservicio Task M50D y el Taurulift T204H, entre otros.

(Señale 66/038)

Alta calidad y beneficios con las cucharas trituradoras MB

MB, empresa expositora en Intermat, apuesta, en tiempos de crisis, por la innovación, por el ahorro de costes y por la optimización del trabajo en la obra. La fórmula que reúne mayor tecnología, menor coste, menor esfuerzo es una fórmula que no falla y que la empresa italiana ha sabido transformar en un implente de calidad suprema para el mundo de la trituración.

MB apuesta por ofrecer al cliente la posibilidad de triturar en el lugar cualquier tipo de material y en cualquier situación, con una sensible reducción de los costes operativos. Las cucharas trituradoras MB se pueden utilizar en las obras pequeñas, medias y grandes, eliminando así también los costes de alquiler de máquinas operadoras y los costes de transporte; es la solución al problema de la eliminación de desechos. Todos estos beneficios van acompañados de un gran conocimiento del sector metal-mecánico y de continuas inversiones en tecnologías e innovación, ofreciendo una calidad del trabajo y soluciones ideales a cualquier problema relacionado con la trituración.

La reducción de los costes vivos es evidente, ya que así se puede reutilizar el material inerte sin pasar por el vertedero, ahorrando en los costes de eliminación; además, la trituración de diferentes materiales permite su reutilización directamente en la obra (llenado de cimientos, fondos de carreteras, etc...).

La cuchara trituradora de marca MB ha sido la primera en comparecer en el mercado y abrir un segmento de mercado que antes no existía (la trituración y el reciclaje estaban reservados a las máquinas dotadas de carro, orugas y motorizadas). Además, la polivalencia es alta y es suficiente una excavadora corriente, que las empresas grandes y pequeñas fácilmente tienen a disposición, para trabajar con eficacia.

Por todos estos motivos, MB es uno de los líderes mundial en la fabricación y comercialización de las cucharas trituradoras porque el simple manejo, la alta calidad y los altos beneficios que generan es una carta de presentación vencedora que ha revolucionado el sector de la construcción.

Presencia en España

La empresa ha apostado fuertemente por el mercado español y, hoy en día, cuenta con un equipo de trabajo especializado para responder a cada necesidad del cliente en modo inmediato y eficaz. Dos elementos importantes que han contribuido al éxito son: la presencia de responsables de zona que cubren todo el territorio español y una constante colaboración con aquellos distribuidores que han sabido aprovechar la oportunidad de tener en su catálogo de productos las cucharas trituradoras MB. Además, MB ofrece a sus propios clientes un atento servicio de asistencia en el momento de la compra y postventa.

(Señale 66/036)